

Liebe Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter,

die ständig erhöhte Arbeitsbelastung und immer mehr E-Mails, die beantwortet werden müssen, fordern neue und innovative Lösungen.

Möchten Sie Ihre Arbeitszeit für die Beantwortung von längeren Mails um 70 % reduzieren, den Kunden emotional überraschen und sich von den Mitbewerbern abgrenzen? Dann haben wir eine Lösung für Sie, die Herr Hartwig und Herr Fehrenbach bereits seit einiger Zeit sehr erfolgreich einsetzen. Herr Hartwig erläutert Ihnen diese unter <https://www.i-talk24.net/msg/49e5ef1>

Unter folgenden Links finden Sie weitere Beispiele:

Herrn Fehrenbach | Vereinbarung eines Servicetermins <https://www.i-talk24.net/msg/7c99fab>.

Carsten Hartwig | Immobilien als Kapitalanlage: Langenhorn <https://www.i-talk24.net/msg/912e8dc>

Wenn Ihr Interesse geweckt ist, dann melden Sie sich über folgenden afm Link für das nächste unverbindliche Informationswebinar an.

Lassen Sie sich von dem zweistündigen Webinar nicht abschrecken – es wird sich nachhaltig lohnen und zu einem Mehrwert führen!

[Das Webinar zur FDL-Edition](#) (Achtung: Bestellen Sie nicht im Anschluss, sondern über untenstehenden Link zu exklusiven afm Sonderkonditionen!)

Wir haben nachverhandelt und einen absoluten Sonderpreis (54 % Rabatt) in Höhe von monatlich 17 € zzgl. MwSt. je Lizenz für das i-talk-Deluxe-Paket vereinbart, der ausschließlich über diesen Link abzuschließen ist:

[i-talk24-Deluxe Abonnement zu Sonderkonditionen - Bestellseite](#)

Selbstverständlich ersetzen Sprachnachrichten nicht komplexe Beratungsthematiken, die auch aus Dokumentationsgründen weiterhin in Schriftform geführt werden müssen.

Wir sind davon überzeugt, dass i-talk24 eine Bereicherung für Ihr Geschäft ist und wünschen Ihnen viel Freude bei der Umsetzung.

Auszug Marketing i-talk24:

Norbert Kloiber: „Versicherungsmakler und Finanzdienstleister müssen heute die vorhandenen Tools richtig nutzen, um sich selbst zu entlasten und um dennoch erfolgreicher zu sein.“

„182 Kundentelefonate pro Tag – kein Problem!“

Wer Umsatz machen will, muss verkaufen – wer verkaufen will, muss telefonieren oder besser gesagt – kommunizieren!

Wer heute als Versicherungsmakler oder Finanzdienstleister, überleben will, steht vor zwei enormen Problemen – Zeit- und Umsatzdruck! Zeit hat man nicht und Umsatzdruck will man nicht.

Wer aber Umsatz machen muss und dennoch weiterhin auch ein „normales Leben“ führen möchte, ist angewiesen auf Tools, die von beidem mehr versprechen – mehr (Frei-)Zeit & mehr Umsatz!

Einer der berühmtesten Effizienztrainer im deutschsprachigen Raum, Norbert Kloiber, erklärt in seinen GRATIS-Webinaren wie man das erreichen kann.

Norbert Kloiber: „Es ist schlichtweg die Umsatzrevolution 3.0, die ich all jenen ans Herz legen möchte, die täglich viele Kunden überzeugen müssen. Denn eines ist ja jedem Versicherungsmakler vollkommen klar – wenn ich mehr Umsatz haben möchte, dann muss ich mehr mit meinen Kunden ins Gespräch kommen, denn nur durch Verkaufsgespräche kommt es auch zu Abschlüssen. Aber die Zeit – es fehlt immer an Zeit. Wie man nun gerade die Zeit für sich und nicht gegen sich arbeiten lassen kann, zeige ich in meinem nächsten Webinar.“

Absoluter Rekord: 182 Kundentelefonate an nur einem Tag!

Der Verkaufs- und Effizienztrainer kennt viele Beispiele, wie sein Konzept erfolgreich in die Praxis umgesetzt wurde: „Ich habe Klienten, die mit meiner Methode ihren Umsatz um 300% steigern konnten, weil sie ganz einfach ihren Output an Kundengesprächen gesteigert haben und zwar nur, indem er eine Kleinigkeit in seinem Arbeitsablauf geändert hat, um dadurch seine Effizienz zu steigern.

Also weniger Arbeit und mehr Erfolg: der Rekord war bei einem dieser Klienten 182 Kundentelefonate an nur einem Tag und mit nur unfassbar minimalen 3 Stunden Zeitaufwand. Der daraus resultierende Zusatzumsatz war dann dementsprechend hoch!“

Effizient ist in der heutigen Zeit der Schlüssel zum Erfolg!

Norbert Kloiber begeisterte bereits Zehntausende in seinen Webinaren, in denen es immer um Effizienzsteigerung geht, bei gleichzeitigem massivem Zeitgewinn und mehr Lebensqualität.

Wir sind gespannt auf Ihr Feedback und freuen uns auf eine rege Teilnahme an den Webinaren und Nutzung dieses Kommunikationstools.