

Verkaufsgespräch Kurzübersicht

Begrüßung des Interessenten/Kunden

1. Eröffnungsfrage (offene Frage)
2. Darstellung der verschiedenen Anlageformen , im Hinblick „Steuroptimierung“

Fazit: Aussage Sachwerte/Produktivkapital

3. Präsentation der Immobilienarten
4. Präsentation der Qualität
5. Erläuterung des Standortes

Was sagt die Presse dazu?

6. Präsentation der individuellen Berechnung

Terminvereinbarung vor Ort