

**Zentralworkshop I 2024 Beratungskompetenz im Firmenversicherungsgeschäft kompakt I „Must-haves“ 2024:
Grundlageninstrumente in der Kundenansprache I Produktempfehlungen****Zielgruppe**

- Berufseinsteiger, Vermittler mit abgeschlossener Erstqualifikation in der Versicherungswirtschaft sowie erfahrene Versicherungsvermittler

Lernziele

- Tipps und Tricks für eine sichere Beratungskompetenz
- Vertriebliche Fähigkeiten aufbauen und vertiefen
- Berater kennt aktuelle Akquisitionsmöglichkeiten und kann diese anwenden
- Argumente für Kunden mit aktuellem Praxisbezug kennen und erfolgreich anwenden können
- Berater kennt die internen Produktempfehlungen und kann diese gezielt vorstellen
- Berater verbessern ihre Beratung und ihre persönliche Haftungssituation

Inhalte

- Marktentwicklungen im Firmenversicherungsgeschäft
- Service-Check 2024
- Cyberversicherung Empfehlungen/Handlungsbedarf
- Summenanpassung im Bestand
- Überprüfung der Bestände: Umdeckung auf afm Rahmenverträge oder auf aktuelle Bedingungen der VR

Trainer

- Ulrich Kiesl, Marcel Schulte

Methode

- Präsentation, Lehrgespräch, Teilnehmernachfragen

Dauer

- 60 Minuten am 15.02.2024 I 12:00 -13:00 Uhr

Organisatorische Hinweise

- keine

Weiterbildungszeit**Hauptverantwortlicher Trainer:**