

**Quartalsworkshop I 2023 am 02.03.2023 I 11:45 bis 13:15 Uhr**  
**Top Vertriebsthemen im Versicherungsvertrieb 2023 I Schwerpunkt Breitengeschäft und bAV**

### Zielgruppe

- Vermittler mit abgeschlossener Erstqualifikation in der Versicherungswirtschaft sowie erfahrene Versicherungsvermittler

### Lernziele

- Beratungsanlässe im Breitengeschäft erkennen, bewerten und umsetzen.
- Umsetzung haftungsbefreiender Beratungsstandards
- Standards für kundenorientierte Kommunikation im Versicherungsvertrieb anwenden, um Versicherungsnehmer ganzheitlich und situationsgerecht beraten zu können
- Gespräche mit dem Versicherungskunden strukturiert, zielorientiert und aktiv führen

### Inhalte

- Vermitteln von Standards für kundenorientierte Kommunikation im Versicherungsvertrieb, um Kunden ganzheitlich und situationsgerecht beraten zu können anhand vereinzelter Fallbeispiele aus der Praxis verschiedener Sparten wie Privat -, Vorsorge-, Firmenversicherung und Pensionsmanagement

### Trainer

- Hauke Kriebel, Denis Braune

### Methode

- Präsentation, Lehrgespräch, Praxisworkshop

### Dauer

- 90 Minuten

### Organisatorische Hinweise

- keine

### Weiterbildungszeit



**Hauptverantwortlicher Trainer:**  
**Hauke Kriebel, Denis Braune**